



Vertriebsmitarbeiter:in (m/w/d) - Softwarelösungen für modernes Arbeiten

Logsol e.U.: Wir schaffen neue Gewohnheiten.

- ✓ Wir sind eine **zukunftsorientierte Unternehmensberatung** mit Sitz in Moosbrunn (Niederösterreich) - ca. 15 km südlich von Wien - nahe Gramatneusiedl und Ebreichsdorf.
- ✓ Unser Team **begleitet Organisationen bei Transformationsprozessen** (Digitalisierung, Künstliche Intelligenz, Strategie, Führungskräfteentwicklung, ESG).
- ✓ Wir glauben: Technologie entfaltet ihren wahren Wert erst dann, wenn Menschen sie verstehen, nutzen und lieben.
- ✓ Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine engagierte **Persönlichkeit, die Freude am Vertrieb moderner Softwarelösungen hat – und Lust, gemeinsam mit uns zu wachsen.**
- ✓ Logsol steht für Chancengleichheit unabhängig von Geschlecht, Alter, Hautfarbe, Weltanschauung, sexueller Orientierung oder Herkunft.

Deine Mission.

- ✓ Als Vertriebsmitarbeiter:in baust du den **Vertrieb unserer digitalen Lösungen** weiter aus – insbesondere der **Arbeitsmanagement-Software "Wrike"** und der **Passwortmanagement-Lösung "LastPass"**. Du begleitest Kund:innen von der ersten Beratung bis zur erfolgreichen Implementierung – mit Begeisterung, Beratungskompetenz und einem klaren Fokus auf Mehrwert.
- ✓ **Konkret bedeutet das:**
 - Aufbau und Betreuung von Kundenbeziehungen – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss.
 - Identifikation von potenziellen Kunden und Entwicklung individueller Lösungsangebote.
 - Präsentation der Softwarelösungen "Wrike" und "LastPass" (online & vor Ort).
 - Beratung von Unternehmen zu Einsatzmöglichkeiten, Lizenzmodellen und Integrationen.
 - Enge Zusammenarbeit mit dem Consulting-Team zur Sicherstellung eines nahtlosen Projektverlaufs.
 - Perspektivisch: Vertrieb weiterer innovativer Softwarelösungen (z. B. KI-Tools, Security-Anwendungen).

Was du mitbringst.

- ✓ **Begeisterung** für digitale Technologien und smarte Tools.
- ✓ **Erfahrung im B2B-Vertrieb oder in der Kundenberatung** – idealerweise im Softwareumfeld.
- ✓ **Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise** mit hoher Zielorientierung.
- ✓ **Verständnis für betriebliche Abläufe** und technisches Interesse.
- ✓ Deutsch auf hohem Niveau, Englischkenntnisse von Vorteil.

Was dich erwartet.

- ✓ **Impact:** Du unterstützt Unternehmen dabei, **smarter, sicherer und effizienter zu arbeiten.**
- ✓ **Gestaltungsfreiheit und Eigenverantwortung:** Baue den Softwarevertrieb eigenständig auf und entwickle neue Marktchancen.
- ✓ **Kollegiales Team** mit flachen Hierarchien und offenen Kommunikationswegen.
- ✓ **Flexible Arbeitszeiten**, hochwertiges technisches Equipment und **moderne Büroräumlichkeiten.**
- ✓ **Umfang:** Vollzeit (40 Wochenstunden) oder Teilzeit ab 25 Stunden pro Woche oder auf selbständiger Basis (Werkvertrag).
- ✓ **Start:** Ab sofort oder nach Vereinbarung.
- ✓ **Attraktive Vergütung:** Grundgehalt ab 2.800 € brutto / Monat (Vollzeitbasis, abhängig von Qualifikation und Erfahrung) **mit zusätzlicher erfolgsabhängiger Prämie.**

Das Mindestgehalt laut Kollektivvertrag für Angestellte in Information und Consulting beträgt 2.464,50 € brutto / Monat für 40 Wochenstunden.
- ✓ **Weitere attraktive Benefits** wie Mentoring, Zuschuss zum Mittagessen sowie tierfreundlicher Arbeitsplatz.

Klingt spannend? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Sende deine aussagekräftige Bewerbung an Geschäftsführer Mathias Past (mathias.past@logsol.at) und wir melden uns innerhalb von 7 Tagen bei dir.

Mehr über Logsol e.U.: www.logsol.at

Datenschutzerklärung von Logsol: <https://logsol.at/logsol-datenschutz/>